

*Nous contacter*

*tél. 01 55 43 31 91  
formation@ifcas.fr*


## Les formations de novembre 2017

Les programmes de ces formations se trouvent dans votre catalogue de formations 2017.


Vous pouvez d'ores et déjà vous inscrire en complétant le bulletin situé en dernière page du catalogue ou en le téléchargeant sur [www.saveurs-commerce.fr](http://www.saveurs-commerce.fr)

## BORDEAUX


page

60 Me 08 Comment anticiper et gérer les conflits 


## LYON

60 L 06 Comment anticiper et gérer les conflits 


16 L 13 Les emballages créatifs 

61 J 23 Les entretiens dans le management 

## MARSEILLE


61 Me 15 Les entretiens dans le management 

## NANTES

60 L 13 Comment anticiper et gérer les conflits 


## PARIS


59 L 27 Animer, motiver ses collaborateurs 

12 J 30 Les techniques d'accueil et de vente 

## STRASBOURG

page

J 02 Animer, motiver ses collaborateurs  59


Me 22 Les entretiens dans le management  61


L 27 Les emballages créatifs  16




## TOULOUSE


L 06 Les emballages créatifs  16

L 13 Les techniques d'accueil et de vente  12

L 20 Les techniques de sculpture de F&L - N2  29

Ma 28 Les entretiens dans le management  61

## TOURS

Ma 21 Les compléments alimentaires bio - Perfectionnement  47